



**UNITOP®**  
**ERP HANDEL**

DIE GANZHEITLICHE LÖSUNG

**BARTH & CO**

MARKETERS SINCE 1873

Residential Decking  
Commercial Decking  
RainClad® Siding

## **STRUKTURIERUNG, TRANSPARENZ, GEFÜHRTE ABLÄUFE**

Thomas von Schreitter, Geschäftsführer der F.W. Barth & Co. GmbH im Interview

Diese drei Aspekte benannte Thomas von Schreitter in unserem Gespräch auf die Frage hin, welche Vorteile die Branchenlösung unitop dem Unternehmen F.W. Barth & Co. GmbH bietet.

Thomas von Schreitter ist einer der Geschäftsführer der F. W. Barth & Co. GmbH. Die Firma beliefert seit 1873 die Industrie sowie den Import- und Großhandel mit Holz und Holzprodukten und ist heute einer der bedeutenden Versorger und Dienstleister für den Holz-, Parkett- und Bodenbelagshandel im europäischen Markt. Zum Sortiment zählen Fertigparkett, Terrassendielen aus Holz und Kunststoffen, Design-Vinylböden, Holzpflegeprodukte sowie High-Pressure-Laminate (HPL) für Terrassen und Böden, Bambus C-Tech und Bambus XTR, ein sehr widerstandsfähiger Holzwerkstoff aus hochverdichteten Bambus-Langfasern. Neben den eingeführten Artikeln werden immer wieder neue Produktideen zur Markt-

reife entwickelt. So entstehen Produkte aus nachhaltiger Herkunft, wie z. B. Hartholz aus Surinam und dem Brokopondo-Stausee, Werkzeugentwicklungen für den Handwerker, neue Anwendungen für bestehende Materialien, wie z. B. dekorative Wandverkleidungen aus dicken Holzfurnieren oder einfache Befestigungssysteme für die Montage.

**„UNSERE KUNDEN HABEN DIE SCHÖNHEIT VON HOLZ NEU ENDECKT“**, sagt Thomas von Schreitter über die Arbeit der Mitarbeiter. Dass der Geschäftsführer für das Material Holz eine große Begeisterung empfindet, wird im Dialog schnell deutlich. Auch beeindruckt die breitgefächerte Produktpalette des Unternehmens.

Doch wie geht ein Unternehmen aus dem Holzfachhandel bei der Auswahl eines geeigneten ERP-Anbieters vor und wie kam es zur Zusammenarbeit mit dem Krefelder Unternehmen GOB Software & Systeme GmbH & Co. KG?

Während der Online-Recherche nach einem neuen Anbieter, spezialisiert auf die Verknüpfung eines Warenwirtschaftssystems mit der Buchhaltung, stieß die Firma Barth im Juli 2018 auf die GOB, deren Branchenlösung unitop vielversprechende Möglichkeiten aufwies. Der Krefelder IT-Mittelständler überzeugte aufgrund seiner unternehmerischen Struktur und Referenzen, seiner räumlichen Nähe und angenehmen Kommunikationskultur, aber vor



allem aufgrund seiner fertigen Module insbesondere im Bereich „schwimmende Ware“ bzw. Container-Management. So löste die GOB den bestehenden Anbieter ab, der nicht in der Lage war, eine Einheitenrechnung zu leisten, Probleme mit Fremdwährungen und Rundungsdifferenzen hatte und keine Stichtagsabrechnung ermöglichte. Dazu gab es weder saubere Daten noch eine volle Integration der Buchhaltung.

**„DIE UMSTRUKTURIERUNG UNSERES UNTERNEHMENS WAR NUR EIN ZIEL. ZUGLEICH WOLLTEN WIR DIE UMSTELLUNG WIE EINEN QUALIFIZIERTEN UNTERNEHMENSBERATUNGS-SERVICE NUTZEN, UM PROZESSE IN GESTEUERTE UND GEFÜHRTE BAHNEN ZU LENKEN“**, sagt Thomas von Schreiter über die Anforderungen an die ERP-Lösung Microsoft Dynamics NAV (heute Microsoft Dynamics 365 Business Central).

**HEUTE IST DIESES ZIEL ERREICHT. WENN AUCH NICHT ZU 100**

**PROZENT.** „Ein bisschen Sand ist noch im Getriebe“, so der Geschäftsführer. Während sich zum einen die Qualität der Daten verbessert hat, verhilft die Branchenlösung unitop der Firma Barth zu noch mehr Transparenz, Struktur und geführten Abläufen.

**„GEMEINSAM HABEN WIR EIN SYSTEM ENTWICKELT, DAS SAUBERE DATEN LIEFERT UND BESSERE INFORMATIONEN BEREITSTELLEN KANN“**, ergänzt Thomas von Schreiter. Doch so überzeugt waren nicht alle



fünfzig Mitarbeiter – wovon rund vierzig User sind – zu Beginn der Software-Einführung. Die Reaktionen der einzelnen Abteilungen fielen sehr unterschiedlich aus. Während die Lagermitarbeiter der Firma Barth eine Aufwertung ihrer Arbeit erlebten, da sie fortan verantwortungsvollere Aufgaben übernehmen konnten, hatten andere Abteilungen mit Anfangsschwierigkeiten zu kämpfen, zumal alte Strukturen auf den Prüfstand kamen. Die schönste Erkenntnis war,

**„DASS VIELE EXISTIERENDE PROBLEME DURCH SAUBERE PROZESSE STRUKTURIERT WERDEN KONNTEN“**, so der Geschäftsführer über die Projektphase. Sein Resümee über das Projekt von Beginn bis zum Echtstart am 1. Oktober 2019 ist dabei realistisch, bisweilen sogar ernüchternd, aber am Ende begeistert. Thomas von Schreiter zeichnete im Gesprächsverlauf einen Zeitstrahl auf, der die einzelnen Phasen des Projekts und



Bei unitop4sure handelt es sich um ein IT-Projektmanagement-Portal, basierend auf Microsoft SharePoint, das im Rahmen der Zusammenarbeit mit der Firma Barth als Wissens- und Kommunikationsplattform zum Einsatz kam. Zum einen erfolgte über das Portal unitop4sure die Feinspezifikationen und Testaufgaben, zum anderen konnte dieser Kanal für direkte Rückmeldungen und den Versand von Projektdokumenten genutzt werden.

„Unser Projektmanagement-Portal unitop4sure hat uns die Realisierung des Projekts und die Durchführung der intensiven Schulungsphase immens erleichtert. So konnten wir schnell in den direkten Austausch mit unseren Kunden treten und Fragestellungen unkompliziert und effizient bearbeiten“, sagt Alexander Brocks, Projektleiter des Teams Barth bei der GOB.

Mit Blick auf das bevorstehende neue Jahr rücken nun weitere Ziele in den Fokus, die gemeinsam umgesetzt werden.

seine dazugehörigen Gemütszustände widerspiegelte. „Am Anfang stand ein Berg voller ungelöster Aufgaben. Nach Phasen der Ernüchterung ergaben sich im Dialog mit der GOB kreative Lösungen und neue Prozesse. In letzter Instanz blieb die Überzeugung, sich richtig entschieden zu haben.“

Dies zeigt sehr anschaulich, dass eine Projektphase auch durchaus von Höhen und Tiefen und diversen Stolpersteinen

auf beiden Seiten geprägt sein kann. Was jedoch zählt, ist das Ergebnis.

**„AB MÄRZ 2019 UND MIT BEGINN DES BETREUTEN ÜBENS GING ES VORAN. AUCH WAR DIE GEFÜHRTE KOMMUNIKATION ÜBER DAS PORTAL UNITOP4SURE DER GOB SEHR POSITIV. SO KONNTE VIEL ZEIT GESPART WERDEN UND DIE KOMMUNIKATION SCHNELLER VONSTATTENGEGEHEN“**, betont Thomas von Schreitter.

Projekte für das Jahr 2020 sind, neben der geplanten Verbesserung der Lagerleistungsfähigkeit, die Umstellung auf MDE, das Ziel, Mandanten aufzusetzen und die Anbindung externer Dienstleister, sagte Thomas von Schreitter im Gespräch.

„Auch seitens der GOB ist die Freude groß, dass im neuen Jahr weitere spannende Projekte auf uns warten. Insgesamt haben wir die Zusammen-



arbeit mit der Firma Barth bis hierher bereits als sehr angenehmen empfunden. Meine Kollegen und ich sahen uns stets neuen Herausforderungen gegenübergestellt, die die Zusammenarbeit vielseitig und anspruchsvoll zugleich gestalteten“, fasst Alexander Brocks das Projekt bisher zusammen.

### ÜBER F.W. BARTH & CO. GMBH

Gegründet im Jahr 1873 als Agentur für Rund- und Schnittholz ist die Firma F.W. Barth & Co. GmbH heute Importeur und Dienstleister für den Holz- und Parketthandel im europäischen Markt. Der Service für Lieferanten und Kunden beinhaltet: Produktentwicklung und Verkaufsunterstützung, Qualitätskontrolle in Übersee, Logistik und Terminüberwachung sowie Finanzierung und Importabwicklung. Das Sortiment umfasst wiederum folgende Schwerpunkte: Mehrschicht-Fertigparkett, Terrassendielen aus Holz und Kunststoff, Design-Vinylboden, Faxe Holzpflege und Verlegezubehör, Gartenmöbel sowie HPL für Terrassen und Balkone. Weitere

Informationen zur Firma F.W. Barth & Co. GmbH unter: [www.barth1873.de](http://www.barth1873.de)

### ÜBER DIE GOB

Wir, die GOB aus Krefeld, sind ein mittelständisches inhabergeführtes IT-Unternehmen. Seit mehr als 50 Jahren zählen wir zu den größten und erfolgreichsten Microsoft Dynamics-Partnern weltweit. Dabei verstehen wir uns als ganzheitlicher Anbieter von IT-Lösungen. Das heißt: Wir bieten unseren Kunden neben Softwarelösungen auch ein fundiertes IT-Projektmanagement sowie umfassende Dienstleistungen im Bereich IT-Infrastruktur. Für unsere Kunden aus dem deutschen Mittelstand mit Schwerpunkt auf den Branchen Industrie, Handel, Non-Profit sowie Pensionskassen/Versorgungswerke – die sich vermehrt in einem hart umkämpften Markt befinden – entwickeln wir maßgeschneiderte Lösungen und Dienstleistungen, mit denen unter anderem die Ablaufprozesse, die Strukturen und die Unternehmensorganisation optimiert werden können. Mehr Effizienz,

Transparenz und vor allen Dingen eine spürbare Steigerung der Produktivität sind das Ergebnis davon. Anders als unsere Marktbegleiter, bieten wir unsere eigene, branchenspezifische Lösung unitop an, die aus den vielen Erfahrungen unserer zahlreichen Kundenprojekte entstanden ist. unitop steht für Vertrauen – vom Mittelstand für den Mittelstand.

### KONTAKTDATEN

**GOB Software & Systeme  
GmbH & Co. KG**

Europark Fichtenhain A 5  
47807 Krefeld  
Telefon: +49 2151 349 3000  
E-Mail: [info@gob.de](mailto:info@gob.de)  
Web: <https://www.gob.de>



## **UNITOP<sup>®</sup>** **ERP HANDEL**

**DIE GANZHEITLICHE LÖSUNG**

unitop ist eine eingetragene Marke der  
GOB Software & Systeme GmbH & Co. KG.

Sie möchten mehr Informationen zu unserem Produkt?  
Besuchen Sie unsere Seite **<https://www.gob.de/unitop-branchen>**.

### **GOB Software & Systeme**

Europark Fichtenhain A 5  
47807 Krefeld

T.: +49 21 51 349-3000

E-Mail: [info@gob.de](mailto:info@gob.de)