

SALES CONSULTANT (W/M/D)

Unternehmensbereich – Vertrieb | NRW | Krefeld bei Düsseldorf | Vollzeit - 39h/Woche

Wir - die GOB Software & Systeme - sind technologisch hochspezialisiert auf ERP-Softwareberatung und ganzheitliche IT-Lösungen. Seit mehr als 50 Jahren zählen wir zu den größten und erfolgreichsten Microsoft-Dynamics-Partnern weltweit. Neben unserer Marke unitop vertrauen unsere Kunden auf das **#TeamGOB** mit über 300 qualifizierten und sehr gut ausgebildeten Talenten, die tagtäglich an unseren Produkten und gemeinsamen Erfolgen arbeiten.

Mit Ihnen gemeinsam möchten wir unser stetiges Wachstum weiter ausbauen und suchen Sie, ab sofort & als Sales Consultant (w/m/d) in Festanstellung.

Ihre Perspektive - Ein dynamisches Arbeitsumfeld innerhalb der Software-Branche, in dem Sie Ihre Stärken und Kompetenzen einbringen und ausbauen werden.

Welche Verantwortungen erwarten Sie als Sales Consultant (w/m/d)?

- Identifikation und aktive Neukundengewinnung für unsere ganzheitlichen ERP-Branchenlösungen
- Planung umfassender Absatzaktivitäten für bestimmte Zielbranchen (Verkaufsgespräche, - formate etc.)
- Entwicklung und Aufbereitung von Cross- und Up-Selling Szenarien mit dem Key Account Management
- Multimediale Streuung von Informationen und Neuigkeiten unserer Produkte & Services
- Teilnahme an Fachmessen und Aufbau eines starken Vertriebsnetzes

Was Sie noch als Sales Consultant (w/m/d) erwartet?

- Umfangreiches Onboarding und Mentoring, mit individuellen Schulungen (unitop Produktwelt etc.)
- Kontinuierliche Kompetenzsteigerung durch interne/externe Trainings im Rahmen unseres Learning-Konzeptes
- Viel Gestaltungsfreiheit unter Einsatz und Nutzung neuester Technologien (Cloud, New Work etc.)
- Regelmäßige Teamevents (Sportgruppen, Sommerfest, Weihnachtsfeier uvm.)
- Interessante und überdurchschnittliche Einkommensmöglichkeiten
- Cafeteria, die viel Genuss & sonnige Außenplätze bereithält
- Flexibles Arbeitszeitmodell für optimale Balance
- Ausreichend kostenfreie Mitarbeiterparkplätze

Was Sie neben einer spannenden Persönlichkeit als Sales Consultant (w/m/d) mitbringen sollten?

- Ausbildung/Studium im Bereich Kommunikation, Marketing, BWL, Ingenieurwissenschaften oder vergleichbar
- +3 Jahre relevante Berufserfahrung im branchenorientierten Vertrieb von Softwarelösungen (vorzugsweise ERP)
- Organisationstalent mit schneller Auffassungsgabe, einem hohen Qualitätsanspruch und hoher Kundenorientierung
- Eine teamorientierte Persönlichkeit, die auch mit Eigenverantwortung und -initiative umgehen kann
- Erste Kenntnisse im Umgang mit Content Management Systemen sowie SEA/SEO wünschenswert
- Starkes Interesse an neuen Technologien und Spaß am Umgang mit neuen, technischen Tools
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, gute Englischkenntnisse
- Flexibilität und Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab

[Bewerben Sie sich jetzt](#)

EIN ARBEITSPLATZ MIT **ZUKUNFT**

