



# MEIN ERSTES AUSBILDUNGS- JAHR BEI DER GOB

EIN ERFAHRUNGSBERICHT VON SIMON HESSELMANN

*Hallo zusammen, mein Name ist Simon Heßelmann, ich bin 23 Jahre alt, seit August 2020 ein Teil der GOB Software & Systeme und werde dort im Bereich Vertrieb zum Kaufmann für IT-System-Management ausgebildet.*

## WIE ICH ZUR GOB KAM

Nach meinem Fachabitur im Bereich IT habe ich angefangen, Elektrotechnik zu studieren. Jedoch stellte ich schnell fest, dass mir die Praxisorientierung sowie die Zusammenarbeit im Team fehlen. Ich entschloss mich dazu, nach einer Ausbildung zu suchen, welche die Bereiche Technik und Kommunikation verbindet.

Nach längerer Recherche bin ich über die Website „Ausbildung.de“ auf die GOB gestoßen. Die Homepage der GOB sprach mich direkt an – denn die vielen Videos machen deutlich, wie wichtig die eigenen Mitarbeiter sind und welchen Stellenwert sie haben. Ich war schnell überzeugt und bewarb mich. Daraufhin wurde ich zu einem ersten Gespräch eingeladen. Das erste Bewerbungsgespräch mit Annika Scheulen

(Mitarbeiterin Personalmanagement) und auch das darauffolgende zweite Gespräch mit Christian Schwarz (Personalleiter) sowie Christian Blenkers (Vertriebsleiter), bestätigte mich darin, ein Teil dieses Teams werden zu wollen. Umso mehr hat es mich gefreut, als ich die Nachricht bekam, meine Ausbildung in der GOB beginnen zu können.

## ONBOARDING

In den ersten Wochen der Ausbildung fanden diverse Schulungen statt, in der die GOB sowie die einzelnen Bereiche vorgestellt wurden. Die Schulungen absolvierte ich mit den Azubis der anderen Ausbildungsberufe und lernte dadurch einige meiner zukünftigen Kolleginnen und Kollegen besser kennen.

Am Nachmittag, nachdem die Schulungen zu Ende waren, konnte ich mich an meinen eigenen Arbeitsplatz setzen und hatte die Möglichkeit, mit „meinem Team“ ins Gespräch zu kommen. Die herzliche Aufnahme führte zu einem reibungslosen Start in der GOB. Bereits nach einem Monat wurde ich zum Grillen beim Vertriebs-

leiter eingeladen und durfte die Kolleginnen und Kollegen auch von einer privateren Seite kennenlernen.

Zu Beginn der Ausbildung begleitete ich einen Kollegen aus dem Account-Management und lernte viel über unsere Bestandskunden. Ich nahm an Kundentelefonaten teil und verstand nach und nach, wie wichtig die Kundenbetreuung ist. Einige Wochen später ging es dann für mich in den Neukundenvertrieb. Dort durfte ich von der Kaltakquise bis hin zur Vertragsunterzeichnung alles miterleben.

Mein absolutes Highlight war der Erstbesuch bei einem potenziellen Kunden. Dort konnte ich zum ersten Mal miterleben, inwiefern ein ERP-System einem Unternehmen die Arbeit erleichtern kann.

## MEINE AUFGABEN HEUTE

Neben regelmäßigen Abstimmungen mit meinem Vorgesetzten – dem Vertriebsleiter Christian Blenkers – gehört die Unterstützung meiner Teamkollegen zu meinen täglichen Aufgaben. Zudem habe ich zwei etwas größere eigene Projekte bekommen. So setze ich mich aktuell mit dem Thema Power BI und Power Apps auseinander. Außerdem erstelle ich Webinare zu Themen, die zu mir und der GOB passen.

SIE SIND INTERESSIERT?  
SIE MÖCHTEN BEI UNS EINSTEIGEN?  
WERFEN SIE DOCH EINEN BLICK AUF  
UNSERE OFFENEN STELLENANGEBOTE!

**JETZT ANSEHEN**



## STECKBRIEF

**NAME:** Simon Heßelmann  
**ALTER:** 23 Jahre  
**POSITION:** Ausbildung zum Kaufmann für IT-System-Management

**ICH ARBEITE GERN BEI DER GOB, WEIL ...**  
*... mir die GOB einen hochmodernen Arbeitsplatz mit abwechslungsreichen Aufgaben bietet.*

**DIE GOB MACHT MIT!**  
Hier können Sie uns auch finden:

